

Pourquoi rejoindre Flotte ?

Tout simplement parce qu'on est une super équipe, positive et engagée pour une mode plus responsable et durable !

Tu as envie d'être « game-changer(euse) » dans une start-up en pleine croissance ? Tu nous as peut-être connus suite à la participation des fondateurs Lyly & Mickaël, dans l'émission "Qui veut être mon associé" sur M6.

Nous recherchons un.e assistant.e commercial.e afin d'accompagner la croissance de la marque sur le marché français et européen.

On adore la pluie, la mode et notre planète. C'est peut-être toi qu'on recherche, n'hésite pas à postuler si cette offre te correspond ! #TeamFlotte.

Rattaché(e) à la Direction Commerciale et basé(e) à Paris, au siège, tu épauleras les équipes commerciales tout au long du cycle de vente.

Description du poste

Traitement et suivi administratif des commandes (Saisie, collecte d'informations clients, envoi des confirmations de commandes...)

Gérer les livraisons (suivi des règlements et des livraisons), coordination avec le service logistique et le service comptabilité.

Aide à la gestion des litiges clients.

Répondre aux demandes d'information clients (envoi de catalogue, caractéristiques produits, réassorts, tarifs, disponibilités, délais...)

Coordination avec les agents commerciaux terrain.

Mise en place des tableaux de bord, du CA par client et Reportings

Mise à jour du Book de collection et support Showroom lors des sessions de vente.

Tu justifies au moins d'une expérience réussie dans une fonction similaire.

Tu es super à l'aise au téléphone et avec les outils informatique. Tu maîtrises l'anglais. Tu es motivé, dynamique avec une forte sensibilité mode. Une fibre commerciale très développée, tu aimes le contact avec les clients.

On dit de toi que tu es une personne rigoureuse, dotée d'une curiosité naturelle, avec un sens aigu de l'organisation et de la planification ... alors, il me tarde de recevoir ta candidature.

Une connaissance de fastmag serait un plus.